



**Purtech mer än halverade
sina kostnader med pellets**



storaenso



Så sänkte Purtech sina uppvärmningskostnader

2014 investerade företaget Havd Group Purtech AB i en pelletsanläggning – och sänkte uppvärmningskostnaderna med nästan 60 procent per år. Dessutom sänkte de sitt koldioxidavtryck rejält.

Purtech utanför Ed nära Göteborg är en av Skandinaviens största anläggningar för formgjuten PUR, polyuretan, i folkmun kallat skumplast. Det är en energikrävande produktion, både när det gäller el för att värma upp gjutformar och för uppvärmning av fabriken.

- Vi arbetar med den säkraste hårdplasten som finns ur ett miljöperspektiv. Trots att den inte är flyktig i rumstemperatur så vill vi vara säkra på att arbetsmiljön är så bra som möjligt. Vi luftväxlar sex gånger i timmen och även om vi har värmeåtervinning krävs mycket energi att värma upp dessa luftmängder, säger Ove Marberg, platschef på Purtech.

I runda slängar eldade man tidigare upp 225 kubikmeter olja per år, och i takt med att industrins

skattereduktion på olja skulle försvinna började Purtech se sig om efter alternativ.

- Kommunen gjorde en ansträngning för att erbjuda oss fjärrvärme, men det var inte ett konkurrenskraftigt alternativ för oss. Samma sak med flis, det hade krävt en större ombyggnad, och merkostnader i form av en hjullastare, flisficka och så vidare som måste skötas av personal, säger Ove Marberg.

”För oss blev de lägre kostnaderna helt avgörande och själva investeringen räknade vi hem på under två år.”

”Miljöfaktorn blir allt viktigare för oss och våra kunder... men det känns också viktigt att vi kan bidra med arbetstillfällen genom att välja pellets, både i skogen och i tillverkningen, råvaran finns ju här i närheten.”

Självkörande system

Idén om att ha en värmelösning med pellets hade funnits tidigare, men nu blev det bråttom att hitta en lösning. Purtech började räkna på att investera i en pelletsanläggning, och ett år senare var den färdig att tas i bruk. Sedan 2014 värms lokalerna upp av pellets, i en anläggning som i stort sett sköter sig själv.

- Vi servar anläggningen en gång per år, men utöver det är det en väldigt enkel och helt

automatisk hantering. En nivågivare talar om när det är 25 ton kvar och då skickas ett sms i väg till Stora Enso, som i sin tur bekräftar ordern och kommer med en ny pelletsleverans inom två dagar. Det är helt utan krångel och fungerar precis lika smärtfritt som det gjorde när vi använde olja.

Kostnadsbesparingar på flera fronter

Något som däremot skiljer är kostnaden som har sjunkit med närmare 60 procent per år, jämfört med att elda med olja utan skattesubventioner.

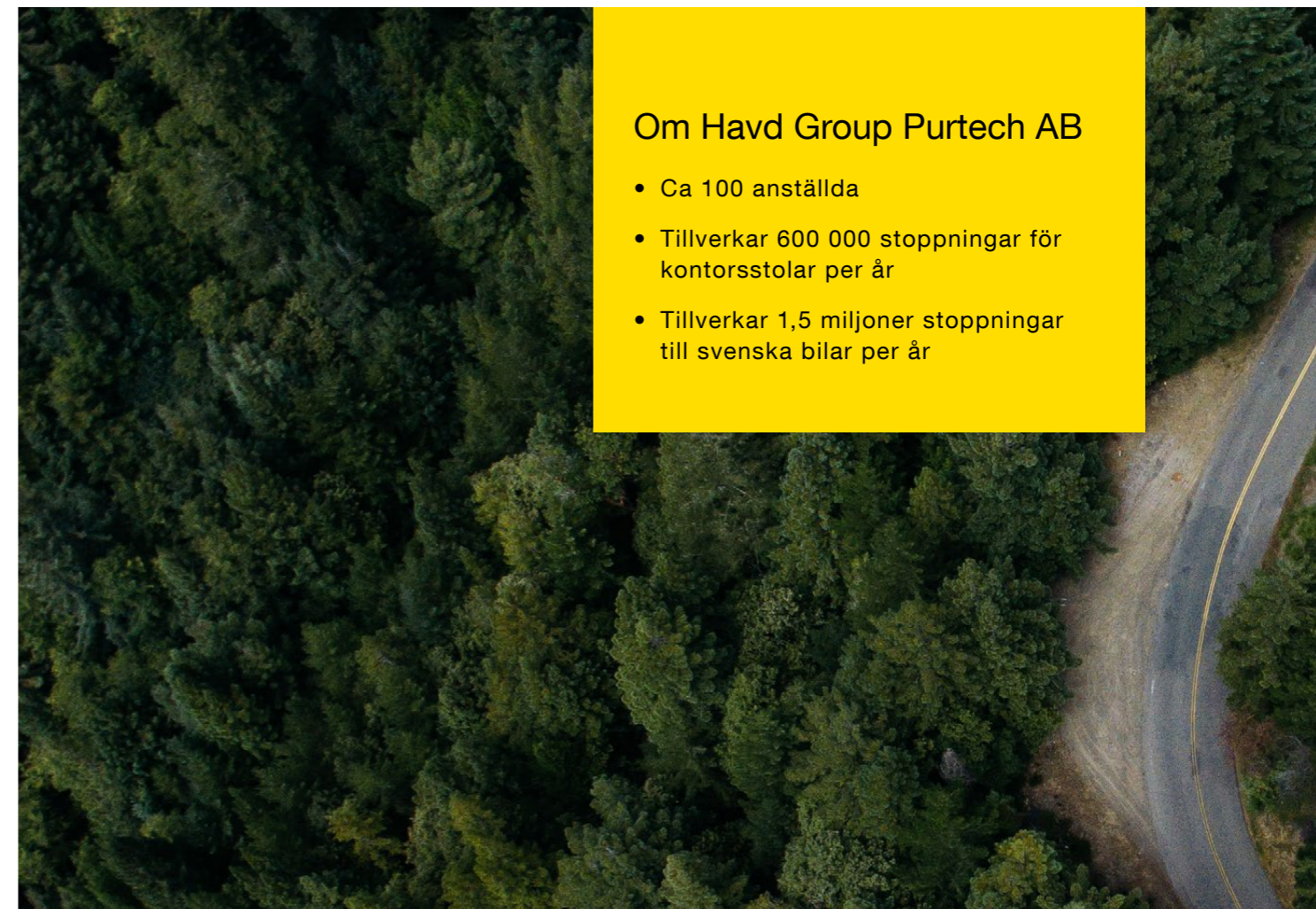
- För oss blev de lägre kostnaderna helt avgörande och själva investeringen räknade vi hem på under två år. Just nu är oljepriserna låga, men över åren så är det 50-60 procent lägre kostnader, även om vi räknar in en årlig service för hela anläggningen.

Förklaringen är inte bara att pellets kostar mindre än olja, utan också den högre verkningsgraden.

- Tidigare förbrukade vi 2 250 000 kilowatt-timmar på ett år, med pellets ligger vi på 1 800 000 kilowattimmar. Vi får ut mer värme av varje

Om Havd Group Purtech AB

- Ca 100 anställda
- Tillverkar 600 000 stoppningar för kontorsstolar per år
- Tillverkar 1,5 miljoner stoppningar till svenska bilar per år



”Utan en bra leverantör står man sig slätt, det kostar mycket med driftstörningar i en verksamhet som vår.”

kilowattimme, omkring 97 procent på pellets mot 85 procent på olja, säger Ove Marberg.

Lägre utsläpp

När övergången till pellets var ett faktum blev det avgörande att välja en pålitlig leverantör. Med Stora Enso, vars sågverk Gruvön ligger nära, fick man korta leveranser och därmed minskade koldioxidavtryck. Pelletsen i sig själv görs av restprodukter från sågen och räknas därmed som en förnybar energikälla.

- Miljöfaktorn blir allt viktigare för oss och våra kunder, vi svarar på stora mängder frågor om hållbarhet varje år, om hur vi arbetar med koldioxidavtryck och om hur våra miljömål ser ut. Kunderna förväntar sig mer och mer fossilfria lösningar. Men det känns också viktigt att vi kan bidra med arbetstillfällen genom att välja pellets, både i skogen och i tillverkningen, råvaran finns ju här i närheten.

En leverantör att lita på

Den minskade miljöpåverkan är ett stadigt plus i kanten, men leveranssäkerheten är A och O när det gäller val av leverantör.

- Vi gillar Stora Enso eftersom de ger oss ett väl fungerande informationsflöde gällande progressen i automatbeställningarna. En enda gång har sms-beställningen strulat och då på grund av fel i vår egen utrustning, naturligtvis i den absolut sämsta perioden, precis runt jul. Men Stora Enso lade om sina turer och ställde upp direkt. Utan en bra leverantör står man sig slätt, det kostar mycket med driftstörningar i en verksamhet som vår, säger Ove Marberg.

Så är Purtechs leveranslösning

- Pellets köps i bulk från Stora Enso
- En nivågivare utanpå silon berättar när det är 25 ton kvar
- En beställning skickas ut automatiskt via sms direkt till Stora Enso
- Stora Enso bekräftar beställningen med ett mail
- Ny leverans av pellets kommer inom två dagar

Funderar du på att byta till pellets? Så här gjorde Purtech.

- **Räkna själv.** Först räknade vi själva på vad ett byte från olja till värme skulle innebära. Vi tittade på leverantörers uppskattning av förbrukning och andra kostnader, och jämförde det med samma kostnad för olja.
- **Låt andra räkna.** När vi såg att det verkade gå åt rätt håll och bli en lägre kostnad tog vi kontakt med leverantörer av pelletspannor. Vi bad dem utgå från våra uppgifter om vad vi förbrukade och räkna mer exakt på vad det skulle innebära i kostnader.
- **Lyssna på leverantörerna.** Vi gav leverantörerna fria händer att rekommendera oss en lösning utifrån de pannor som de sålde. Den leverantör vi nu samarbetar med gav också förslag på hur vi skulle dimensionera vår lösning för att få maximal verkningsgrad.
- **Be om referenser.** Inför valet av pelletspanna och leverantör bad vi om referenser och besökte flera av dem. Det gjorde oss trygga, och gav oss en ganska bra bild av vad man måste tänka på och vad som fungerade.
- **Våga!** Det låter som en stor sak, men bytet gick enkelt. Från projektering till färdigt byte tog det knappt ett år. Om du förbrukar mycket värme kan det finnas mycket att spara, både i pengar och koldioxidutsläpp.

Vill du veta mer om våra lösningar? Kontakta oss!

Fredrik Werninger
+ 46 (0)767851630
fredrik.werninger@storaenso.com
storaenso.com/pellets